

Die Austrian Business Agency ist eine Tochtergesellschaft des Bundesministeriums für Wirtschaft, Energie und Tourismus. Unsere Aufgabe: den Forschungs- und Wirtschaftsstandort Österreich noch erfolgreicher machen. Wir holen Unternehmen und Spitzenkräfte ins Land und betreuen internationale Filmprojekte. Wie tun wir das? In einem kleinen, engagierten Team, das sich bestens in Wirtschaftsfragen auskennt, mit fremden Sprachen und Kulturen auf Du und Du ist und unbürokratisch und voller Ideen die besten Lösungen für unsere Kund:innen sucht. Mit dem Gütesiegel „equalitA“ wurde unser Engagement für innerbetriebliche Frauenförderung ausgezeichnet.

Wenn Sie sich auch in der ganzen Welt zu Hause fühlen und den Zusammenhalt eines starken Teams schätzen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Für unser Team „WORK in AUSTRIA“ suchen wir eine:n:

Key Account Unternehmen

WORK in AUSTRIA

Vollzeit (40h)

Was Sie erwartet

- Sie bauen aktiv Beziehungen zu österreichischen Unternehmen auf und positionieren die Services von WORK in AUSTRIA als wesentliche Unterstützung für internationales Recruiting.
- Im Rahmen der Betreuung und Unterstützung unserer Unternehmenskund:innen sind sie für den gesamten Sales Cycle wie insbesondere Analyse des Kund:innenbedarfs, Herstellung des Erstkontaktes und Beratung über die einzelnen Services von WORK in AUSTRIA zuständig.
- Mit Ihrer Arbeit leisten Sie einen konkreten Beitrag dazu, dass Unternehmen besseren Zugang zu internationalen Fachkräften bekommen und der Wirtschaftsstandort Österreich langfristig gestärkt wird.
- Sie nehmen an Messen und Karriere-Veranstaltungen in Österreich teil, um neue Kund:innen zu akquirieren und bestehende Netzwerke zu erweitern und zu vertiefen.
- Sie arbeiten intensiv mit dem gesamten Team von WORK in AUSTRIA zusammen, da Ihr Know How zur Nachfrage und den Bedürfnissen von Unternehmen eine wichtige Ressource für die Ansprache von geeigneten internationalen Fachkräften ist.
- Sie gestalten und schärfen unser Serviceangebot für Unternehmen auf Basis der konkreten Bedürfnisse unserer Kund:innen.
- Sie arbeiten aktiv an der Weiterentwicklung unserer digitalen Matchingplattform Talent Hub mit, gewinnen neue Unternehmen für die Plattform und betreuen diese von der Registrierung bis zur kostenlosen Veröffentlichung ihrer Stellenangebote
- Sie entwickeln den Bereich Community Building für WORK in AUSTRIA weiter, mit dem strukturiert und digital unterstützt der Kontakt mit allen Zielgruppen von WORK in AUSTRIA intensiviert wird.
- Sie sind wichtige Schnittstelle zur Abteilung INVEST in AUSTRIA und bieten internationalen Unternehmen aktiv die Services von WORK in AUSTRIA an.
- Sie arbeiten strukturiert und routiniert mit CRM, Kenntnis von Microsoft-CRM von Vorteil.

Was Sie mitbringen

- Sie haben ein abgeschlossenes Hochschulstudium, vorzugsweise Rechts-, Wirtschafts- oder Sozialwissenschaften bzw. Personalmanagement.
- Sie haben mindestens fünf Jahre Berufserfahrung in Vertrieb/Key Account Management, HR, Beratung oder Industrie.
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Akquise von Kund:innen im HR-Bereich ist von Vorteil.
- Sie verfügen über ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse.
- Sie überzeugen durch Ihr Auftreten, haben Präsentationserfahrung und eine hohe Serviceorientierung.
- Vertriebstätigkeit liegt Ihnen im Blut und Sie haben Freude an aktiver Lead-Generierung. Dabei nutzen Sie auch digitale Tools wie LinkedIn/Sales Navigator.
- Sie haben bereits automatisierte E-Mail-Kampagnen durchgeführt und sind routiniert im Umgang mit technischen Tools wie beispielsweise Click dimensions.
- Sie sind begeisterungsfähig, arbeiten engagiert und entwickeln gerne neue Ideen.

Was wir bieten

- Sie arbeiten an abwechslungsreichen Aufgaben in einem dynamischen Arbeitsumfeld mit Hands-on-Mentalität.
- Sie haben Freiraum beim Umsetzen von Ideen und zur Einbringung von Inhalten.
- Sie schätzen unsere flexiblen Arbeitszeiten mit Gleitzeit und Homeoffice.
- Sie sind im Austausch mit spannenden Kooperationspartner:innen in einem internationalen Umfeld.
- Wir bieten die Sicherheit eines öffentlichen Arbeitgebers.
- Wir leben einen wertschätzenden Umgang.
- Unser Büro liegt im Zentrum Wiens bei der Staatsoper.
- Wir bieten ein modernes Benefitpackage, regelmäßige Weiterbildungs- und Qualifizierungsmaßnahmen verstehen sich von selbst.

Das kollektivvertragliche Bruttomindestgehalt beträgt EUR 4.484,17. Gerne bezahlen wir mehr für entsprechende Erfahrungen.

Interessiert? Dann schicken Sie Ihre Bewerbung bitte bis **31.3.2026** an: bewerbung@aba.gv.at.

Mit Ihrer Bewerbung stimmen Sie zu, dass wir Ihre personenbezogenen Daten für den Recruiting-Prozess verwenden. Nach 6 Monaten löschen wir Ihre Daten automatisch.