

Wir sind eine Tochtergesellschaft des Bundesministeriums für Wirtschaft, Energie und Tourismus. Unsere Aufgabe: den Forschungs- und Wirtschaftsstandort Österreich noch erfolgreicher machen. Wir holen Unternehmen und Spitzenkräfte ins Land und betreuen internationale Filmprojekte. Wie tun wir das? In einem kleinen, engagierten Team, das sich bestens in Wirtschaftsfragen auskennt, mit fremden Sprachen und Kulturen auf Du und Du ist und unbürokratisch und voller Ideen die besten Lösungen für unsere Kund:innen sucht. Mit dem Gütesiegel „equalitA“ wurde unser Engagement für innerbetriebliche Frauenförderung ausgezeichnet.

Wenn Sie sich auch in der ganzen Welt zu Hause fühlen und den Zusammenhalt eines starken Teams schätzen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Für unser Team „WORK in AUSTRIA“ suchen wir eine:n:

Marktverantwortliche:r/ Key Account Spanien/Lateinamerika WORK in AUSTRIA Vollzeit (40h)

Was Sie erwartet

- Sie bewerben den Arbeitsstandort Österreich in Spanien und perspektivisch auch in lateinamerikanischen Ländern wie insbesondere Mexiko bei Fachkräften im Bereich IT, Technik und Life Sciences
- Sie erstellen auf Basis einer tiefgehenden Analyse ein Konzept zur operativen Bearbeitung der Zielmärkte und setzen dieses um
- Sie bauen Kooperationen mit Bildungseinrichtungen in den Zielmärkten auf
- Sie arbeiten intensiv mit Multiplikator:innen vor Ort zusammen, wie insbesondere WKÖ/Advantage Austria und Botschaften
- Sie organisieren Veranstaltungen und beraten die Zielgruppe bei relevanten Messen
- Sie beraten Unternehmen zur Fachkräftesuche in den Zielmärkten und betreuen sie vor, während und nach Veranstaltungen
- Sie bauen ein Netzwerk zu Hochschulen, Ausbildungseinrichtungen, Personaldienstleistern, Sprachkursanbietern und weiteren relevanten Stakeholdern in den Zielmärkten auf
- Sie führen regelmäßig Präsentationen und Webinare durch
- Sie arbeiten mit unserer Kommunikationsabteilung bei der Planung und Durchführung von Social Media-Kampagnen zusammen und betreiben Community Building
- Sie arbeiten strukturiert mit Microsoft-CRM, Kenntnis nicht Voraussetzung, jedoch Interesse an CRM zwingend erforderlich

Was Sie mitbringen

- Sie haben ein abgeschlossenes Hochschulstudium, vorzugsweise Rechts-, Wirtschafts- oder Sozialwissenschaften
- Sie haben mindestens fünf Jahre Berufserfahrung in Industrie, Beratung oder im Vertrieb/Key Account Management

- Sie verfügen über ausgezeichnete Deutsch-, Spanisch- und Englischkenntnisse
- Sie kennen Mexiko sehr gut und haben idealerweise dort mehrere Jahre gelebt bzw. ein Netzwerk vor Ort, profunde Kenntnis weiterer lateinamerikanischer Länder ist von Vorteil.
- Sie repräsentieren gerne den Arbeitsstandort Österreich international und haben Präsentationserfahrung
- Sie überzeugen durch Ihr Auftreten und haben eine hohe Serviceorientierung
- Sie interessieren sich für Arbeitsmarkt- und Bildungsthemen
- Sie sind routiniert im Umgang mit digitalen Tools
- Sie bringen Erfahrung in der Abwicklung von Projekten mit
- Sie sind begeisterungsfähig, arbeiten engagiert und entwickeln neue Ideen

Was wir bieten

- Sie arbeiten an abwechslungsreichen Aufgaben in einem dynamischen Arbeitsumfeld mit Hands-on-Mentalität
- Sie haben Freiraum beim Umsetzen von Ideen und zur Einbringung von Inhalten
- Sie schätzen unsere flexiblen Arbeitszeiten mit Gleitzeit und Homeoffice
- Sie sind im Austausch mit spannenden Kooperationspartner:innen in einem internationalen Umfeld
- Sie erhalten einen Mobilitätzuschuss
- Wir bieten die Sicherheit eines öffentlichen Arbeitgebers
- Wir leben einen wertschätzenden Umgang
- Unser Büro liegt im Zentrum Wiens bei der Staatsoper
- Wir bieten ein modernes Benefitpackage, regelmäßige Weiterbildungs- und Qualifizierungsmaßnahmen verstehen sich von selbst

Das kollektivvertragliche Bruttomindestgehalt beträgt EUR 4.359,91. Gerne bezahlen wir mehr für entsprechende Erfahrungen.

Interessiert? Dann schicken Sie Ihre Bewerbung bitte bis **10. Juli 2025** an:
bewerbung@aba.gv.at.

Mit Ihrer Bewerbung stimmen Sie zu, dass wir Ihre personenbezogenen Daten für den Recruiting-Prozess verwenden. Nach 6 Monaten löschen wir Ihre Daten automatisch.